

「効果的な営業手法を学び、安定経営を目指します」－企業ドック制度 利用企業インタビュー－	2
「家族経営の飲食店なので本当に助かりました」－生命共済制度 利用企業インタビュー－	4
イチ押し商品を売り込む絶好のチャンス－第2回イチ押し商品売り込み商談会－	6
有期実習型訓練・IT導入補助金のご案内	7
小規模事業者の皆様を強力に支援－平成29年度経営発達支援事業 実績報告－	8
いよいよ開幕！第67回金沢百万石まつり	10
会議所の動き	12
<b>AR</b> 職人の手仕事 ～伝統工芸に技を見る～ vol. 2	13
商店街イベント情報	14

## SCHEDULE 6月の日程

1 (金) <input checked="" type="checkbox"/> 金沢百万石まつり(～6/3) <input checked="" type="checkbox"/> ビジネスマネジャー検定 申込締切	13 (水) <input checked="" type="checkbox"/> 専門家定例相談(法律)
6 (水) <input checked="" type="checkbox"/> 専門家定例相談(経営)	14 (木) <input checked="" type="checkbox"/> リテールマーケティング検定 申込締切
8 (金) <input checked="" type="checkbox"/> BATIC検定 申込締切 <input checked="" type="checkbox"/> 環境社会(eco)検定 申込締切	17 (日) <input checked="" type="checkbox"/> カラーコーディネーター検定(2～3級)
10 (日) <input checked="" type="checkbox"/> 簿記検定試験(1～3級)	20 (水) <input checked="" type="checkbox"/> 専門家定例相談(税務)
<input checked="" type="checkbox"/> セミナー <input checked="" type="checkbox"/> 無料相談※要予約 <input checked="" type="checkbox"/> 検定 <input checked="" type="checkbox"/> イベント <input type="checkbox"/> その他	27 (水) <input checked="" type="checkbox"/> 専門家定例相談(法律)

### ○会報の目次にご注目ください！

目次にARマークが付いているページは、AR機能対象のページとなります。対象ページの指定箇所をアプリでスキャンすることで、関連した動画、音声、URLリンクなどが立ち上がります。

※各ページのAR配信は、一定期間後に終了となりますので、ご了承ください。

最初に、スマートフォンアプリ「COCOAR2」をインストール！

※COCOAR2は無料アプリです。

**STEP 1** 「COCOAR2」アプリのインストール

「App Store」もしくは「Google play」で「COCOAR2」と検索し、インストールしてください。

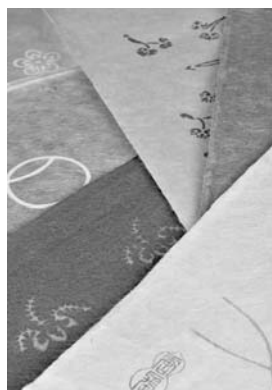
**STEP 2** COCOAR2を起動してかざす

「COCOAR2」アプリを起動し、指定画像にかざしてスキャンしてください。

### 平成30年度の表紙について

当地に脈々と受け継がれてきた数多くの伝統工芸は、生活様式の変化や職人の高齢化・後継者不足により、中には技術の保存および継承が危ぶまれる状況が発生しています。

当所では、こうした希少な伝統工芸を保存・継承していくため、今年度の会報表紙のテーマを、「伝統工芸の細部に光る手仕事」とし、工芸品の魅力を訴求していきます。



・6月号の表紙：  
「二俣和紙」(P13で特集)

※本誌記事の無断転載を禁じます。

### INFORMATION

#### 「専門家定例相談」のご案内

無料

経営に関する法務全般、創業、事業引き継ぎ等の「こんなとき、どうしたらいいのかな？」というお悩みに  
専門家(中小企業診断士・税理士・弁護士)がお答えします！

\*原則として、毎月第1～4水曜日・専門家別で開催しています(ご相談時間は、①13:30～②14:00～③14:30～のいずれか30分間です)。

\*ご利用の際は、上記「今月の日程」を確認の上、電話でご予約ください(ご相談内容によっては別の事業をお勧めさせていただく場合がございます)。

まずはお気軽にお電話ください TEL 263-1161

事前にご連絡頂きましたら、19時までご相談をお受けしております。(相談時間 平日8:45-17:15)

ホームページ <http://www.kanazawa-cci.or.jp/>

# 効果的な営業手法を学び 安定経営を目指します

「健康な企業」を目指す事業所に専門家を無料で派遣する「企業ドック制度」。経営悪化を防ぐために利用された、創業間もない事業所にインタビューしました。

アウルシシステムサービス

代表 坂下悠介さん



金沢市八日市2丁目127-1  
Tel. 090-2035-4989

エクセルの活用を企業にアドバイス

苦勞を減らし「不苦勞」に

ふくろう



事業内容と起業のきっかけをお聞かせください。

昨年4月、表計算ソフトのエクセルを業務効率化に活かす会社を起業しました。事業内容は、エクセルの操作法の個別指導と事務作業改善のコンサルタント、事務作業代行です。

前職は、電気関係の開発設計を担当する派遣社員でしたが、最も得意なのはエクセルでした。派遣先で働いた際、多くの会社でエクセルが有効活用されていないことに気づいたのが、創業のきっかけになりました。

エクセルは、マクロという自動化プログラムを使わなくても、本来の機能を使うことで市販の専用ソフトと、ほぼ同様のことができます。また、自社に合わせたカスタマイズも容易です。

しかし、エクセルを手書きの清書程度にしか使わなかったり、同じ宛名や住所を何度も繰り返し入力したりする会社が多くありました。

「宝の持ち腐れ」と「作業効率の悪さ」を解消し、働き方改革にも役に立てると考えて起業したので。

企業ドック制度で専門家の指導を希望された経緯を教えてください。

創業はしたものの、実は営業経験がありません。営業先では、エクセルと言っただけで「パソコン教室の

先生」に間違われることが多く、なかなかうまくいきませんでした。

広告に頼ろうとしても、チラシの作り方が分かりません。最初のチラシは、オートフィルターなどの専門用語を使い、過去の実績を文字だけで羅列したため「メリットがよく分からぬ」と言われ、効果がありませんでした。

起業後半年で、にっちもさっちもいなくなつた時、金沢商工会議所さんに、企業ドックの利用を勧められました。

料金設定や営業法を見直す

経営診断の効果や新たに判明した課題などはいかがでしたか？

広告手法の指導は、とても参考になりました。まず広告の構成を3つに分け、仕事内容を伝える「スペック」、顧客の共感を得る「エッセンス」、顧客の利益を訴える「ベネフィット」に整理しました。

顧客のメリットがよく分かるように、見出しも「90分かかった仕事が10分で終わる」、「簡単に作業を効率化できる」などと工夫し、文字ばかりだったデザインも変えました。

新たな課題として気づいたのは、価格設定です。当初はパソコン教室の相場を参考に割高感をもたれない

## アウルシステムサービス のお客様の声

■「1物件当たりの見積もり・請求書・発注書の作業が連動することで、40分短縮でき、スケジュール管理やお客様へのタイムリーな対応が可能になった」  
(造園業、30代 男性)

■「苦勞して営業員ごと、品目ごとの売上を集めたが、集計は時間がかかると思いあきらめていた。エクセルを使うことで、項目ごとの集計が短時間で簡単にできて助かった」  
(卸業、40代 男性)

■「エクセル一つで、申請書類の作成が、こんなに短時間でできるとは思わなかった。書類の記載ミスや転記ミスも少なくなり、本業にかけられる時間が増えてよかった」  
(電気工事業、30代 男性)

よう、1時間3000円に設定していました。しかし、これには移動や雑談、指導の準備、メールのやり取りといった時間が含まれません。実際にかかる時間と報酬がアンバランスだと分かり、お試しを兼ねて初回は3000円に。価値を理解してもらった次回以降は、6000円に修正しました。低価格を維持するため、出張指導ではなく来所してもらうなど、仕事のやり方も工夫しています。

さらに、大きな課題だと気づいたのは、エクセルで扱うのは売上や原価など、社外秘にしたいデータだということでした。つまり、あらかじめ信頼関係を築けなければ、仕事を受注するのが極めて難しいのです。

そこで、新たにセミナーを実施して「大海にいけずを作る」営業方法

に取り組みことにしました。業務改善・働き方改革のセミナーを開催して、受講時にアンケートを取り、顧客の要望を探った上で、これを元にアポを取り営業する方法です。手当たり次第ではなく、こうしてターゲットを絞るよう教わりました。

**顧問契約による指導も検討**  
—今後の展望を教えてください。

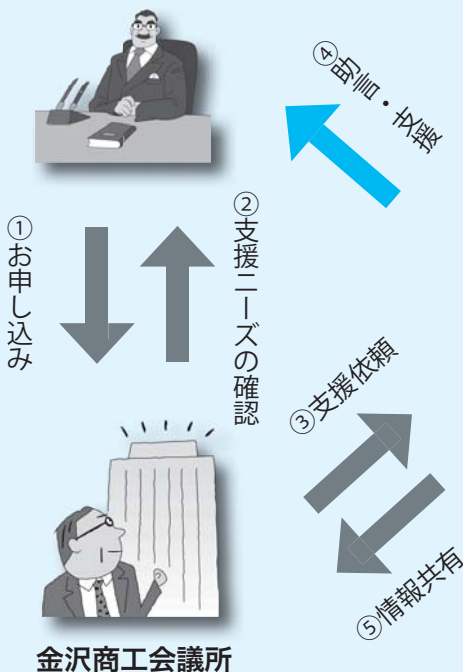
経営を安定させるため、一定期間、顧問契約を結ぶ指導方法も検討しています。まず、事業所の中で1人がエクセルを活用する能力を身につければ、順次、他の社員に広げて全体の能力を高められるからです。

また、顧客開拓のため「かなざわマッチング商談会」などにも、これから積極的に参加したいと考えています。

## 企業ドック制度

### 専門家の支援を受けて みませんか

企業経営者・創業者



### ○ 3つの特長

- 1 相談無料
- 2 専門家が貴社に何うことも可能
- 3 秘密厳守

当所では、業種・業態やご相談の内容を踏まえたアドバイスで、経営者の皆様が求める実践的かつ具体的な対応策とその実行をサポートしています。

経営安定に向け、「企業の健康」を求める経営者には「企業ドック」、創業希望あるいは創業間もない経営者には「創業支援コンサルティング事業」があり、どちらの支援制度も無料で利用可能です。

### ● お問い合わせ

経営相談グループ TEL 263-1161



まさか私が！



# 思わぬ ケガで 1カ月半入院

## 家族経営の飲食店なので 本当に助かりました



### まつや桂店

(回答者)

岡本よし子さん

岡本 誠 さん

岡本外喜男さん

金沢市桂町イ32-4  
Tel.268-8174

金沢商工会議所は、企業の飛躍を応援する、さまざまな福利厚生制度をご用意しています。今回は、生命共済制度を利用されている事業所にインタビューしました。

### 創業の経緯とお店の概要をお聞かせください。

約40年前に金沢市古府町で、(株)つや(かほく市)さんの「とり野菜みそ」を使った鍋料理の店を始めたのが、創業の経緯です。

当時、「とり野菜みそ」は今ほど知られておらず、スーパーの店頭に並ぶことも少ない状況でした。

これは業務用として鍋料理の店に最適の材料だと考え、まつやさんの先代社長に、うちで使わせてほしいと直接依頼し、了解を得て開業したのです。

以来、夫婦で店を切り盛りし、平成元年に古府町から今の桂町へ、金沢中環状道路の建設に伴って移転して30年たちました。

10年ほど前に息子がサラリーマンを辞めて後を継ぎ、現在は、家族3人とアルバイト1人で店を運営しています。



鍋料理の定番となった人気の「とり野菜みそ」を提供する

かつて同様の店は、県内に複数あったようですが、今では金沢市内で「とり野菜みそ」をお店で食べられるのは、当店だけと聞いています。

とり野菜鍋は500円、ご飯小が120円の手ごろな価格が支持され、特にお昼は、常連客でにぎわっています。「とり野菜みそ」も、石川県の郷土料理の一つと言われるほど、人気になりました。

北陸新幹線開業後は、当店にも県外からのお客様が来店されるようになり、知名度が上がったと実感しています。

### 年1回の配当金が楽しみ

生命共済制度に加入したきっかけを教えてください。



金沢商工会議所さんに入会したのが、創業間もない昭和58年で、生命共済制度は、そのころ勧められて加入了しました。団体扱いで個人加入より割安になるため、会員の特典だと感じて加入したと思います。

掛け捨てですが、年1回、配当金として返金されるのを楽しみにしています。配当金は、金沢商工会議所の管内で、事故が少ないほど上がる仕組みだそうです。最近は掛け金の30%ほどが戻ってきます。

万一の時に保証が得られる安心に加えて、配当金が支払われるのは、大いに魅力です。

何もなかった一番ですが、一昨

年、足を骨折するケガをして、共済制度のありがたさも実感しました。

私は今年69歳になりますが、まさか自分が、転んだだけで骨折するとは思っていませんでした。入院期間は1カ月半におよびました。

入院中は、私に代わってアルバイトに頼る必要もあり、災害入院給付金が支給されて本当に助かりました。おかげで影響を最小限にできたと思います。

**必要経費に算入でき、節税に効果**

**—ほかに加入されて良かったと思われることはありますか？**

個人事業で商売しているため、法人より必要経費になる対象が限られる中で、掛け金が全額必要経費に算入できることは節税効果が期待できます。

また、仕事をしていない時間帯でも、24時間・365日、何かあれば保証の対象になるのは、安心感が増します。

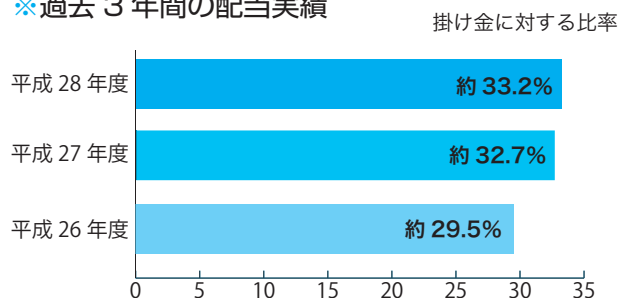
こうした福利厚生制度を利用して万への備えを固めた上で、これからも二代目になる息子を中心に、「とり野菜みそ」の魅力を手軽に味わってもらえる、愛される店でいたいと願っています。

## 生命共済制度は会員事業所の皆様のお役に立っています

平成29年度（昨年5月～今年3月）の給付金支払状況

内容	件数	給付金支払い額
死亡保険金	6件	14,000,000円
高度障害保険金	0件	0円
災害入院給付金	17件	2,505,000円
障害給付金	0件	0円
<b>給付金総額</b>	<b>23件</b>	<b>16,505,000円</b>

### ※過去3年間の配当実績



### ポイント

昨年度の給付金総額は**1650万5000円**でした。また、今後4月までの給付金を加算して収支計算を行い、剰余金を毎年7月末に**配当金**として加入事業所にお支払いしています。

# 売り手企業募集

## 中小企業販路開拓応援事業

# 第2回イチ押し商品売り込み商談会

御社の「イチ押し商品」を売り込む絶好のチャンスです!!

- 石川県内の中小企業者と百貨店、スーパー、専門店、ホテル等の大手小売業者との商談のチャンスを提供し、新規取引や販路開拓・拡大を目指す皆様を支援します。
- 一般的な商談会とは異なり、買い手企業(大手小売業など)が会場のブースで待機する中、売り手企業が先着順で商品売り込む形式の「逆」商談会です。
- 今回は関西の大手業者のバイヤーも参加予定です。

**開催日** 11月22日(木)  
(10時～13時、14時～17時 ※13時～14時は休憩時間)

**主催** 金沢商工会議所

**共催** 小松商工会議所、七尾商工会議所、輪島商工会議所、加賀商工会議所、  
珠洲商工会議所、白山商工会議所、石川県内各商工会、石川県商工会連合会

**開催場所** 金沢商工会議所会館 1F ホールなど

**商談分野** 食品、食材(一次産品含む)、住・生活雑貨、衣料、  
家具、地域特産品、一般消費者向け商材ほか

**募集対象** 百貨店、スーパー等大手小売業者への販路開拓  
を希望する石川県内の中小製造業、卸売業、農林  
水産業など

**買い手企業** 百貨店、スーパー、専門店、ホテル等  
※買い手企業は順次、参加が決定します(最新の  
買い手企業は当所HPで随時お知らせします。)



H29年度より実施した「イチ押し商品売り込み商談会」の様子

参加費(税込)	10/31までのお申込み	11/1以降のお申込み
石川県内の商工会議所・商工会会員	5,000円	7,000円
上記以外	12,000円	14,000円

**申込** 当所HPまたは、所定の申込用紙をご利用ください。  
※詳細は当所HPをご覧ください

**問合せ先** 経営相談グループ TEL263-1161



～自社のニーズに合った人材の育成が可能～  
**人材育成・定着には「有期実習型訓練」の活用を!**

● **有期実習型訓練とは**

ジョブ・カードを活用したOff-JT（座学等）とOJT（実習）を効果的に組み合わせた3ヶ月以上6ヶ月以内の職業訓練であり、有能な人材を育成したい企業と正社員の経験が少ない求職者とのマッチングを促進する国の制度です。

一定の要件を満たしている場合は、**訓練の終了後に国から人材開発支援助成金が支給されます**ので訓練の実施に要するコスト負担を軽減できます。

● **企業側のメリット**

①訓練期間を通じて訓練生の適性や能力を判断できるため、**採用時のミスマッチや早期離職のリスクを軽減**できます。

②訓練カリキュラムを通じて訓練生の能力を高めることによって、有能な人材を育成できます。

③自社のパートやアルバイトなどの**非正規雇用労働者を正社員として雇用するときも活用**できます。

④人材の育成や能力開発に積極的な企業であることを対外的にPRできます。

⑤訓練終了後に国から支給される助成金を活用することにより、**訓練コスト負担を軽減**できます。

● **サポート体制**

当所の職員が、訓練カリキュラムの策定や求職者へのキャリアコンサルティングなど、多様な面から支援しますのでご安心下さい。

**石川県下では1,000社以上の活用実績があります。**

詳しくは、金沢商工会議所 石川県地域ジョブ・カードセンターへご連絡下さい。担当職員が御社へお伺いします。

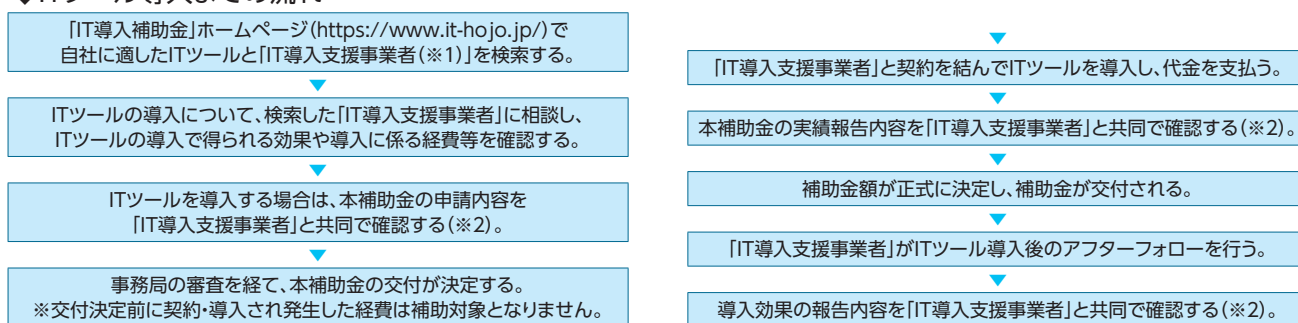
お問い合わせ … TEL 216-5567（金沢商工会議所 石川県地域ジョブ・カードセンター）

ITツールを導入した売上アップに  
**「サービス等生産性向上IT導入支援事業費（IT導入補助金）」を活用しましょう!**

「IT導入補助金」は、顧客・在庫・予約管理のシステムやコミュニケーションツールの導入など、自社の課題・ニーズに合わせて様々な業種の方が活用できる補助金です。

ソフトウェアやクラウド利用費、導入関連経費等を対象として、50万円を上限に補助されます(下限15万円、補助率1/2以下)。

◆ **ITツール導入までの流れ**



※1: ITツールの説明や導入、運用方法の相談等のサポートを行う事業者。

経済産業省の委託を受けた「サービス等生産性向上IT導入支援事業事務局」の審査を経て採択される。また、この「IT導入支援事業者」の提供するITツールのみが本補助金の対象となる。

※2: 本補助金の申請・報告は、申請者と共同で内容を確認した上で、すべて「IT導入支援事業者」が代理で行う。

～ 二次公募の開始は6月中旬を予定!～

「IT導入補助金」ホームページ <https://www.it-hojo.jp/> で、  
 本補助金の詳細や取り組み事例などをご確認ください。

※サービス等生産性向上IT導入支援事業コールセンター TEL : 0570-000-429



# 小規模事業者の皆様を強力に

## 支援しています！

平成29年度 「経営発達支援事業」 実績報告

### ○経営発達支援事業とは・・・

小規模事業者が展開する事業の持続的発展を支援するため、商工会議所・商工会が小規模事業者による事業計画の策定や着実な実施を「伴走型」で支援し、ひいては地域経済の活性化につなげることを主目的としています。

商工会議所・商工会が作成する当該支援計画の中で、小規模事業者の技術向上、新たな事業分野の開拓はもちろん、小規模事業者の経営発達に資する計画を経済産業大臣が認定することになっており、当所は平成28年4月に認定を受けています。

### ・事業内容（国の指針に則した事業）

#### 1. 地域経済動向調査の実施と情報提供

当所が以前から実施してきた「景況・業況動向調査」（景況感・売上高・雇用状況等）や「景気マインド調査」（景気の現状・先行き等）の結果の提供のほか、経済

動向や経済環境の把握に必要な各種統計データを提供しました。

実施内容	H29目標	H29実績
景況・動向調査	4回	4回
提供事業者数	8,400社	8,951社

#### 2. 経営状況の分析

経営指導員の窓口・巡回相談において、「経営問診表」などを活



H29年度より実施した「イチ押し商品売り込み商談会」の様子

用し、経営状況を分析、把握した上で支援を実施します。あわせて、相談内容に応じて各種専門家を派遣し、適切な助言・支援に繋がりました。

実施内容	H29目標	H29実績
巡回訪問件数	3,400件	4,335件
窓口相談件数	3,500件	2,152件
企業ドック利用件数	70件	33件

#### 3. 事業計画の策定を支援

新商品の開発や販路拡大、販売

促進、創業など、個々の目的に応じた事業計画策定を支援するため、セミナーや個別相談会を開催しました。

実施内容	H29目標	H29実績
計画策定セミナー	4回	5回
参加者数	100名	74名
個別相談会	4回	5回
参加者数	20名	14名
計画策定者数	150名	98名

#### 4. 事業計画の実行を支援

事業計画策定後、電話や巡回による計画の進捗確認、及びフォローアップを行うほか、資金調達の必要性が生じた場合は日本政策金融公庫の低利融資の活用や、各種補助金、融資制度利用時の支援も行いました。

実施内容	H29目標	H29実績
フォローアップ	20件	14件

#### 5. 需要動向調査の実施と情報提供

消費動向モニター調査（商品購入やサービスの利用時に重視



新

※新規事業には①のマークが付いています。

実施内容	H29目標	H29実績
かなざわマッチング商談会	1回	1回
商談件数	350件	332件
ビジネス交流ミーティング	3回	3回
参加者数	90社	46社
イチ押し高売り込み商談会	-	1回
商談件数	-	245件

### ①販路開拓

事業範囲の拡大をはじめ、後継者の育成などに力点を置いた支援による経営基盤の改善、強化、安定化の実現を図ります。また、商品開発、ブランド商品づくりなどの事業の継続発展のための支援を行いました。

## 6. 新たな需要の開拓を支援

実施内容	H29目標	H29実績
消費動向モニター調査	必要時	0回
ペンポイント調査	2回	2回
消費動向モニター会議	1回	1回
アンテナショップからの情報収集	2回	2回
セミナー開催	2回	2回
公表統計データ活用	随時	随時
情報提供事業者数	200社	139社

している点等）や消費動向モニター会議（トレンド、期待される商品・サービスの情報・分析）を行い、顧客のニーズ等の把握を図りました。

### ②創業支援

実施内容	H29目標	H29実績
創業応援塾	2回	1回
参加者数	50名	32名
創業セミナー	1回	1回
参加者数	30名	22名
創業指導事業者	200社	74名

### ③創業支援

（認定時に計画していなかった事業）

実施内容	H29目標	H29実績
創業ファーストステップ講座（女性限定）	-	1回
参加者数	-	30名
創業啓発セミナー	-	1回
参加者数	-	5名

### ○平成29年度事業実績に対する外部専門家の総合評価

事業実施状況については若干目標を下回る実績項目もあつたが、否定的な意見や抜本的な改善要求等は出ず、概ね評価を得ました。

※今年度も引き続き様々な取り組みを実施し、小規模事業者の皆様を二人三脚で支援して参りますので、お気軽にご利用下さい。

※なお、各種事業は、会報のほか、メルマガでもお知らせいたしますので、ぜひ、ご登録下さい。

問い合わせ先 経営相談グループ

TEL 263-1161

# メルマガ会員の募集

- ☑ 活用可能な補助金・助成金等の情報
- ☑ 人材育成・スキルアップや経営課題に役立つセミナー・講習会情報
- ☑ まちのイベント等の地域情報
- ☑ ほぼ毎週1回以上の頻度で配信します

詳しくはこちら↓

金沢商工会議所メルマガ

検索



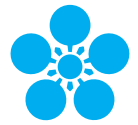
ここからも

登録  
無料

簡単  
登録



いよいよ開幕!



第67回  
金沢

# 百万石まつり

茶会、踊り流し、薪能など多彩な行事を開催

行列の主役・利家公役に高橋克典さん、お松の方役に羽田美智子さん

第67回金沢百万石まつりは、6月1日(金)～3日(日)に開催します。

メインの「百万石行列」は、藩祖前田利家公が金

沢城へ入城し、金沢の礎を築いた偉業を偲んで開催するもので、

2日(土) 14時20分より金沢駅東広場を出発し、金沢城公園を目指します。

今年は、前田利家公役を俳優の高橋克典さん、お松の方役を女優の羽田美智子さんが演じます。

行列の先導隊として、地元プロスポーツチームから、石川ミリオンスターズ、ツエーゲン金沢、金沢武士団サムライズが前回到引き続き参加。そして行列の至るところでパフォーマンスを披露する「おもてなし隊」が登場するほか、前回新たに行った鷹匠による「鷹狩り」のパフォーマンスも行われるなど、沿道の皆様を盛り上げます。

行列の最後には利家公が武者達を従え金沢城へ入城し、勝ち鬨を上げクライマックスを迎えます。

夜の部として、企業・団体・グループによる約1万人の踊りの輪が通りを埋めつくす「百万石踊り流し」、篝火のもと加賀宝生の幻想的で幽玄な世界を堪能できる「百万石薪能」が行われます。

さらに、各社中のお点前が披露される「百万石茶会」、特別協賛行事として、加賀百万石「盆正月」を開催するほか、期間中、多彩な行事を実施します。



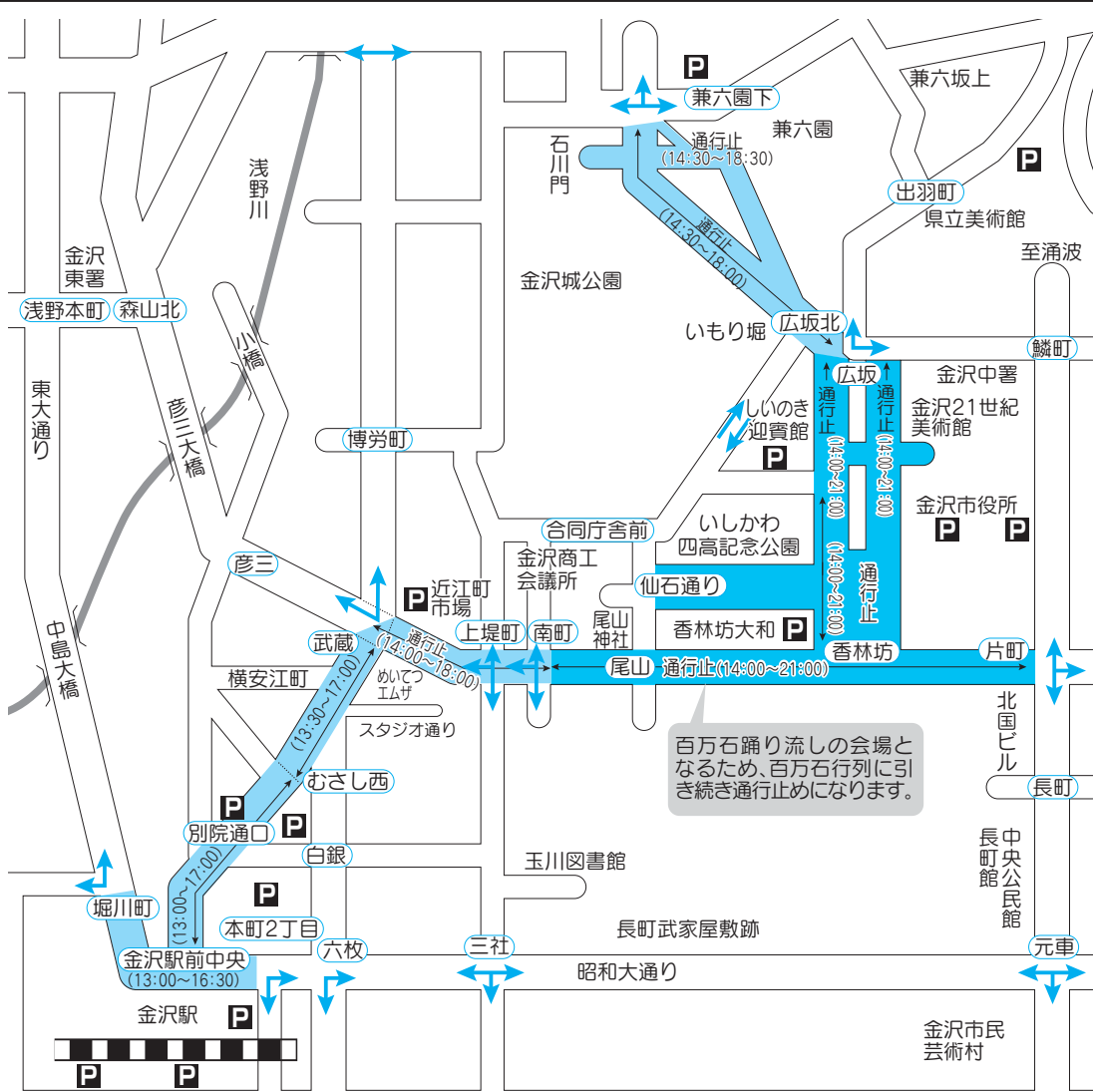
## ■金沢百万石まつりの日程

開催日	時間	行事	開催場所
6/1(金)	9:00~10:00	お水とりの儀式・茶筌供養	金澤神社・成巽閣
	10:00~10:40	祈願祭	尾山神社
	13:00~14:00	献茶式	尾山神社
6/2(土)	8:30~16:00	百万石茶会	兼六園及びその周辺
	14:00~18:00	百万石行列	
	(14:00~14:20)	出発式	金沢駅東広場前出発
	(14:20~17:30)	行列	金沢駅東広場前~金沢城公園
	(16:00~18:00)	入城祝祭	金沢城公園
	18:00~20:00	百万石踊り流し	南町~片町間(国道157号線) 香林坊~広坂交差点手前(広坂通り)
6/3(日)	19:00~21:00	百万石薪能	金沢城公園
6/3(日)	8:30~16:00	百万石茶会	兼六園及びその周辺

開催日	時間	行事	開催場所
6/1(金)	18:40~21:00	子ども提灯太鼓行列	しいのき迎賓館出発
	19:00~21:00	加賀友禅燈ろう流し	浅野川
6/2(土)	10:00~18:00	加賀百万石「盆正月」	金沢城公園
6/3(日)	10:00~16:00	加賀百万石「盆正月」	金沢城公園
	10:30~16:00	民謡華絵巻	金沢歌劇座

※開催場所・開催時間等、一部変更する場合があります。

# 6月2日(土)の主な交通規制 (小雨決行です)



## お願い 百万石行列・百万石踊り流しにともなう車両通行止め規制の実施について

百万石行列の行進に従い図のとおり車両通行止めの交通規制が実施され、百万石行列終了後は順次解除されます。百万石踊り流しは百万石行列に引き続き国道157号線・広坂通りで開催されますので、う回路等をご利用願います。

## 写真コンテスト作品募集

締切は7月2日(日)必るこびご応募ください。



「それ、それ、それ」撮影：中川光人 (昨年の金沢百万石まつり実行委員会会長賞作品)

### ■募集要項

● 題材／第67回金沢百万石まつりの全行事の写真。未発表のものに限る。

● 1人5点までとする。

● サイズ／カラープリント、RPPプリントで4ツ切または4W。

● 材料／フジカラーフィルム、フジクローム、フジカラープリント、フジRPPプリントほか。

● (インクジェット及び画像処理したプリントは不可)

### ● 提出先

● 当所地域産業グループまたは最寄りの石川県カメラ商組合加盟店。

### ● 発表

● 8月上旬 北國新聞紙上。(予定)

### ■賞

● 金沢百万石まつり実行委員会会長賞ほか

● ※入賞作品展を開催します。

● 8月中旬に金沢商工会議所会館にて入賞作品展を開催予定。

### ◆問い合わせ先

● 金沢百万石まつり実行委員会

● TEL 263・1154



機械金属業部会

4 5  
**東京五輪に向け、金沢市が国際交流事業を推進**

金沢市文化スポーツ局オリンピック関連事業推進室長の石蔵茂幸氏を講師に迎え、「2020年東京オリンピック・パラリンピックに向けた金沢市の施策について」と題し、講話頂いた。

金沢市はフランスのナンシー市と姉妹都市関係にあり、金沢21世紀美術館が同国の美術館と交流があることから、石蔵室長は「金沢をフランスの五輪のホストタウンとして登録した。今後、水泳やウエイトリフティングの選手を対象に合宿期間中に相互交流を図る予定だ」と説明した。

また、文化的イベントとして、「今年度は『日中韓文化交流事業』や『価値創造事業×(かける)プロジェクト』等も企画する」と述べた。



議員・評議員懇談会

4 3  
**谷本知事が県政の方針と人手不足解消策を語る**

谷本正憲知事を迎え、「県政報告 いしかわのさらなる飛躍・発展について」と題し、講話頂いた。

谷本知事は、北陸新幹線の開業効果持続や金沢港の機能強化に取り組む一方、当地の歴史・文化資産を磨き上げるため「東京オリンピックまでに金沢城公園の鼠多門、鼠多門橋の完成を目指すほか、二の丸御殿の図面発見を契機に復元の可能性を具体的に検討する」と説明した。

また、人手不足を背景とした人材確保・活用への支援に関しては、県外学生の県内就職促進や女性と高齢者の求人・求職のミスマッチ解消、IoT活用支援等の取り組みのさらなる充実を図り、「6月補正予算でも支援強化に向けた対応を検討する」と強調した。



情報・文化部会、中小企業委員会合同会議

4 16  
**男女の違いを理解し、組織作りに活かす**

株式会社ジーアンドエス社長の萩原扶未子氏を講師に迎え、「『男らしさ』『女らしさ』から『人』『組織』を最大限に活かす」をテーマに講話頂いた。

萩原社長は、「女性の活躍推進に注目が集まるが、女性管理職の育成や登用は、女性の特性を理解した上で取り組むべきだ」と話し、男女のコミュニケーションの取り方や仕事に対する価値観の違い等について解説した。

また、少子高齢化に伴う労働人口の減少により人材の確保が難しくなる中、人材の採用や育成でも男女の特性に応じて柔軟に対応し、「女性も活躍しやすい組織作りを行うことが必要だ」と強調した。



「汚染負荷量賦課金」説明・相談会

4 6  
**制度への理解を深め、申告・納付準備を進める**

当所と小松商工会議所との共催で、環境省と独立行政法人環境再生保全機構より講師を迎えて開催し、19名が参加した。

「汚染負荷量賦課金」制度とは、国の公害健康被害の補償等に関する法律に基づき、一定のばい煙発生施設を設置している事業者が、排出量に応じて賦課金を負担するものである。

参加者は制度の概要や費用負担の仕組みのほか、負担金額の計算方法について詳しく説明を受けた。

加えて、実際に申告・納付を行う際の注意事項についても理解を深めた。

説明会後には、個別相談会も実施し、参加者は講師に直接、相談を行った。



発酵の新たな活用法と産学・地域連携を解説

石川県立大学の熊谷英彦学長を講師に迎え、「発酵、バイオ、石川県立大学の産学・地域連携について」と題し、講話頂いた。

熊谷学長は「発酵製品は主に、伝統的発酵産業と近代的発酵工業で作られる。前者の代表は酒類、後者はアミノ酸だ。どちらも微生物の作用で生産される。北陸は発酵食品の宝庫で、かぶらずしやいしる等の伝統的食品が豊富だ。また、米粉パンや乳酸菌を用いたヨーグルトなど、新たな製品開発にも成功している」と説明した。

県立大はこうした食品研究に加え、動物の生態調査や自然エネルギーの活用、自然災害からの復元など、幅広く農業を研究する。さらに、産学・地域連携を推進する多くの取り組みも実践中だと語った。



議員懇談会

ハローワーク金沢からのお知らせ

★6月は外国人労働者問題啓発月間です！

～雇入れ・離職時の届出と適切な雇用管理は事業主の責務です～

外国人が在留資格の範囲内で、その能力を十分に発揮しながら、適正に就労できるよう、事業主の方が守らなければならないルールや配慮して頂きたい事項があります。不法就労の防止に努めることともに、「外国人労働者の雇用管理の改善等」に関して事業主が適切に対処するための指針に沿って、職場環境の改善や再就職の支援に取り組んでください。

※外国人雇用状況の届出は、全ての事業主の方に、雇入れと離職の際に、その都度、氏名、在留資格等を確認し、ハローワークに届出ることが義務付けられています。

雇用保険の被保険者である場合は、雇用保険被保険者資格取得（喪失）届に記載願います。右記以外の場合は、届出様式第3号に記載願います。届出様式はハローワークの窓口で配布しているほか、厚生労働省ホームページからダウンロードすることもできます。

問い合わせ先

金沢公共職業安定所 雇用援助部門 TEL 2533-13035

職人の手仕事 ～伝統工芸に技を見る～ vol.2

二俣和紙



◆齊藤博(さいとう・ひろし)

1939年石川県金沢市生まれ。  
金沢市伝統産業貢献者、石川県伝統工芸士

齊藤さんは、和紙作りが「なりわい」として成り立つことに強くこだわります。もともと、この仕事を目指したのは、農家の長男として、勤め人ではなく地元の二俣で生活するためでした。

19歳で二俣和紙作家の坂本宗一郎氏に弟子入りして手漉き和紙の技術を学び、29歳で独立。以後、戦後に一時途絶えていた楮栽培に再び取り組み、独自の和紙作りに生かします。

さらに、藩政期に公文書に使われた加賀奉書の再現に挑むなど、二俣和紙の振興に尽くしてきました。

しかし、かつて二俣に30軒以上あった和紙工房は減り続け、今では3軒にとどまっています。齊藤さんは「技術は伝承できても、需要がなければ和紙作りが途絶える」と危機感を隠しません。光明は、孫の杏さんが後継者に名乗りを上げたことです。杏さんは今、齊藤さんの下で修業に励みながら、和紙を使ったアクセサリーなど、新たな境地を切り開いています。

加賀奉書に代表される和紙は、何百年も残り続ける力があります。齊藤さんに続いて杏さんも、和紙作りを「なりわい」として、二俣の長い歴史を紡ぎ続けるよう願っています。

★**商店街イベント情報**

★**SeseragiSunday Market**

くらしの宝物を探そう！

日時／6月10日(日)10時～16時

場所／せせらぎ商店街

●せせらぎ通り商店街振興会

TEL 231・0116

★**南町朝市**

朝採れ野菜の販売。

日時／6月24日(日)11時～

場所／尾山神社表参道中央歩道

●南町通り商店会



**Daiwa Primely CARD**

ダイワ プライマリー カード

大和のお得な  
ポイントカード。



現金でもクレジットでも、お買い物のたびにポイントが貯まるお得なポイントカード。更に年間ご利用金額に応じて翌年からポイント率がアップ、お買い物ますます楽しくなります。



**Daiwa**  
大和

<http://www.daiwa-dp.co.jp/>

**空調・換気・給排水衛生設備の**

**設計・施工・保守なら**



**三谷産業株式会社**  
空調事業部

金沢 〒920-8685 石川県金沢市玉川町1-5 076-233-2153  
東京 〒101-8429 東京都千代田区神田神保町2-36-1 03-3514-6040  
富山 〒930-0083 富山県富山市総曲輪1-5-24 076-432-6191



JQA-2542 ISO9001 空調事業部  
JQA-EM1765 ISO14001



経営者の未来と  
会社の安心のために。



会社を守りながら、  
ご勇退後をより豊かなものにするために。

**アクサの  
長期保障の  
定期保険** **フォローアップ**

災害保障重点期間設定定期保険

アクサ生命は、商工会議所と協力し、会員事業所の各種ニーズ(弔慰金・見舞金制度、退職金制度、リスク対策や事業承継など)を共済制度/福祉制度でサポートしています。

アクサ生命保険株式会社  
北陸支社 金沢営業所  
〒920-0918 金沢市尾山町9-13 金沢商工会議所会館3F  
TEL 076-221-7728

●お引受けには所定の条件があります。本商品をご検討の際には「重要事項説明書(契約概要・注意喚起情報・その他重要なお知らせ)」「ご契約のしおり・約款」を必ずご覧ください。 AXA-A1-1801-0097/9F7

アクサ生命