

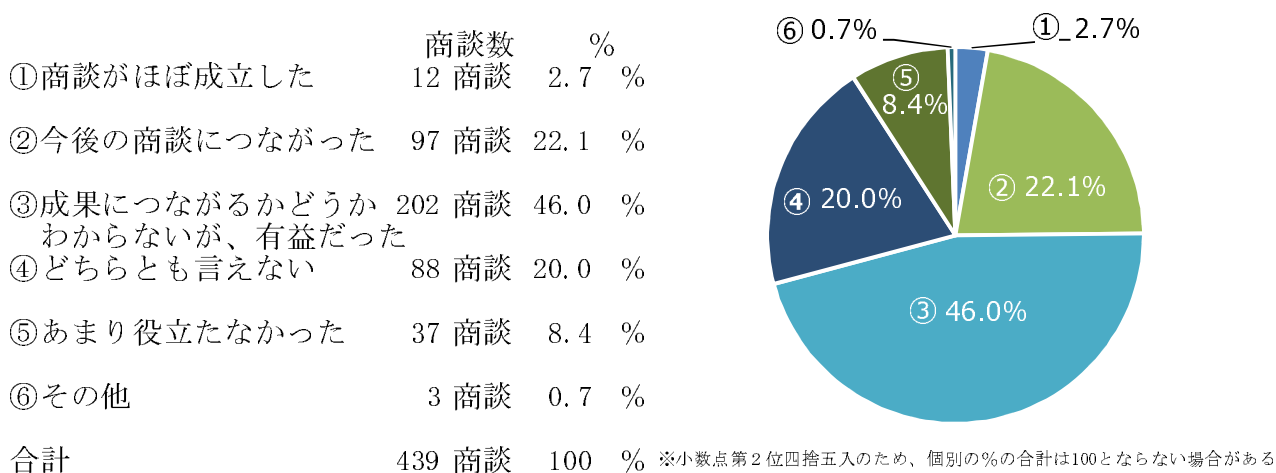
第9回かなざわマッチング商談会に関するアンケート調査結果

～2割を超える商談に成果あり、7割の商談に有益と評価～

◆商談会開催日	平成28年8月3日(水)～5日(金) (3日間)	◆商談数	342商談
◆参加申込企業	238社	(内商談有企業)	171社
◆調査数	238社	(内商談有企業)	123社
◆回答数	156社	(内商談有企業)	71社
◆回答率	65.5%	(内商談有企業)	49.2%

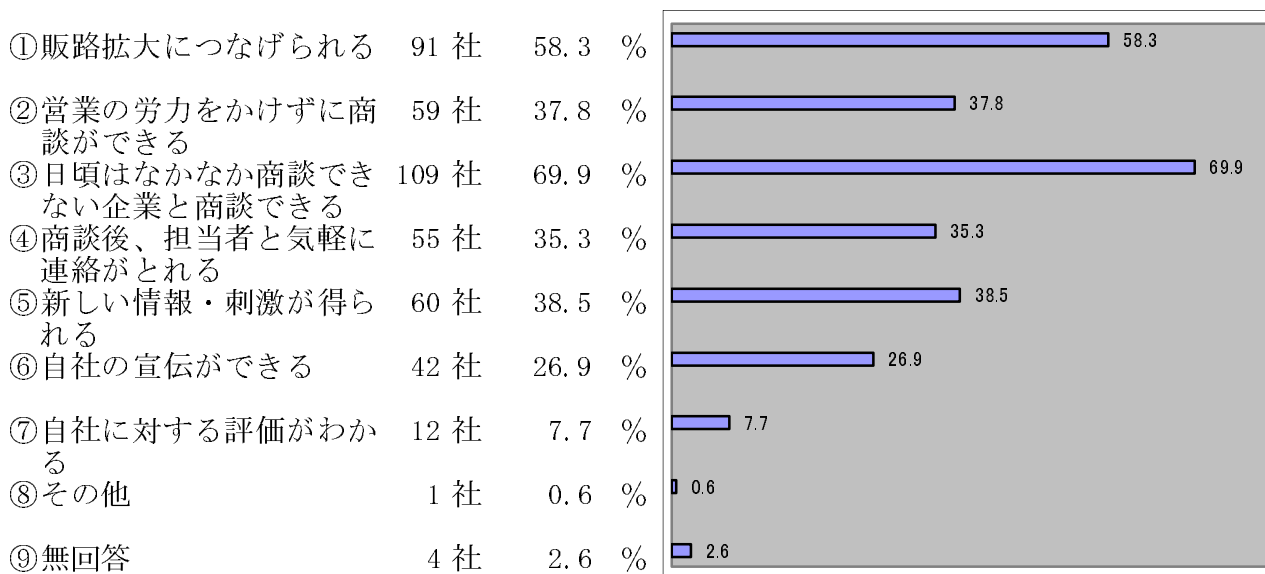
【設問別調査結果】

□問1 商談の成果はありましたか？(商談毎に集計)



- ・「商談がほぼ成立した」「今後の商談につながった」「有益だった」の3つの回答を合わせると7割を超える商談を有益であったと評価している。

□問2 「かなざわマッチング商談会」への参加メリットは？(複数選択)



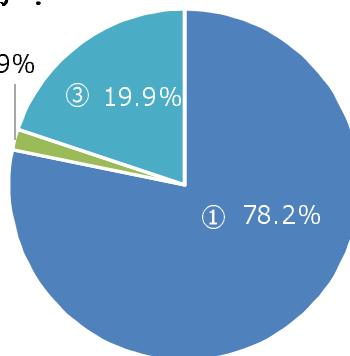
- ・参加メリットとして、約7割の企業が「日頃はなかなか商談できない企業と商談できる」を挙げている。次いで、「販路拡大につなげられる」が58.3%、「新しい情報・刺激が得られる」が38.5%、「営業の労力をかけずに商談ができる」が37.8%であった。

□問3 次回、同様の商談会があれば、参加しますか？

①参加する	122社	78.2%
②参加しない	3社	1.9%
③わからない	31社	19.9%

合計 156社 100%

※小数点第2位四捨五入のため、個別の%の合計は100とならない場合がある



- ・ 次回も開催されれば「参加する」との回答が78.2%を占めており、約8割の企業から高い評価を得ることが出来た。
- ・ 参加する理由としては、「思いもよらない商談ができる可能性がある」「新しい情報を得ることができ、上手くいけば、販路拡大につなげられる」また、「異業種企業との情報交換ができるため」さらに、「新規顧客の開拓に有益だと考えている」「日頃、接点がない企業と出会うチャンスがある」などの意見があった。

□問4 「かなざわマッチング商談会」に対するご意見・ご希望があればご記入下さい。

- ・ 新たな企業との話し合いの場がもてるというのは非常に有益です。今後も参加したい。
- ・ 新しい情報を得られ、今後の販路拡大へと繋がる可能性のある貴重な場である為、今後も是非実施して頂きたい。
- ・ 北陸近辺の業者様との商談は非常に価値のあるものでした。又、機会があれば参加します。
- ・ 北陸だけではなく、関西まで広げていただきありがとうございます。また、営業の幅が増えた事はうれしく思います。



会場の様子①



会場の様子②