


1 商談会サイトへ
アクセス!


「かなざわマッチング
商談会」で検索!

かなざわマッチング商談会


URL:
http://www.kanazawa-cci.or.jp/



2 《エントリー》ボタンを
クリック!



3 《エントリー》フォームに
必要事項をご記入。
エントリーの完了です!



▶ 商談会当日までの流れ

STEP
1

参加申込受付 《4月8日[水]～5月21日[木]》

商工会議所・商工会の会員事業所に参加を募ります。
まずはお気軽にお申込み下さい(無料)。
*5月8日(金)までにHPからエントリーいただくと、商談希望件数が10件になります。(通常5件)



STEP
2

商談希望申込受付(参加者リスト公開) 《6月下旬》

参加申込みのあった事業所を一覧表(リスト)にまとめ、参加申込みをされた事業所に公開します。

↓

リストから商談したい相手を見つけたら、事務局へ商談申込みをして下さい。



STEP
3

商談日調整 《7月上旬》

事務局は参加事業所からの商談申込みを受け、商談を希望された事業所との調整を行います。



STEP
4

商談日のご案内 《8月上旬》

双方の事業所が合意した場合、事務局から商談日時をご案内します。



STEP
5

商談日当日 《8月25日[火]～27日[木]》

石川県地場産業振興センター新館内1Fコンベンションホールにて商談の場をご用意します(商談時間は最大25分間)。



■申込について
・金沢商工会議所のホームページ (<http://www.kanazawa-cci.or.jp/>) から申込みできます。

■お断り
・個別の商談内容および本商談会をきっかけに発生した当事者間の紛争に、主催者は一切関知致しませんので予めご了承下さい。
・参加申込書に記載された情報は北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクトの運営及び当所からの案内のみに利用し、他の目的に利用することはありません。

主 催 / 金沢商工会議所
共 催 / 石川県内商工会議所・商工会、富山県内商工会議所・商工会、福井県内商工会議所・商工会
協 力 / ㈱日本政策金融公庫金沢支店・小松支店、㈱商工組合中央金庫金沢支店

北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクト

商工会議所・商工会会員限定

第13回

かなざわ
マッチング商談会

2020年 8月25日[火]～27日[木]

石川県地場産業振興センター 新館1F コンベンションホール(金沢市鞍月2-20)

販路拡大のチャンス!

今すぐエントリーを!!

参 加 無 料

申込締切 **5月21日[木]**

5月8日[金]までにエントリーいただくと
商談希望件数が5件→10件になります!

申込み・問合せ

事務局 / 金沢商工会議所企業支援グループ
TEL.076-263-1157 FAX.076-263-1158
URL : <http://www.kanazawa-cci.or.jp/>
mail : shoudan@kanazawa-cci.or.jp

かなざわマッチング商談会



ビジネスチャンスを提供します!

業種や事業規模を問わず、あらゆるビジネスマッチングが可能な事前調整型の商談会です。

前回、参加企業の8割強から有益との回答を得るなど、好評をいただきました。参加するには、専用サイトでエントリー(参加申込み)をしていただきます。その後、エントリー企業間の事前調整を行い、マッチングすれば商談チャンスを提供いたします。エントリーおよび商談当日の参加費は無料。このマッチングをご縁に、新たなビジネスチャンスを広げてください。



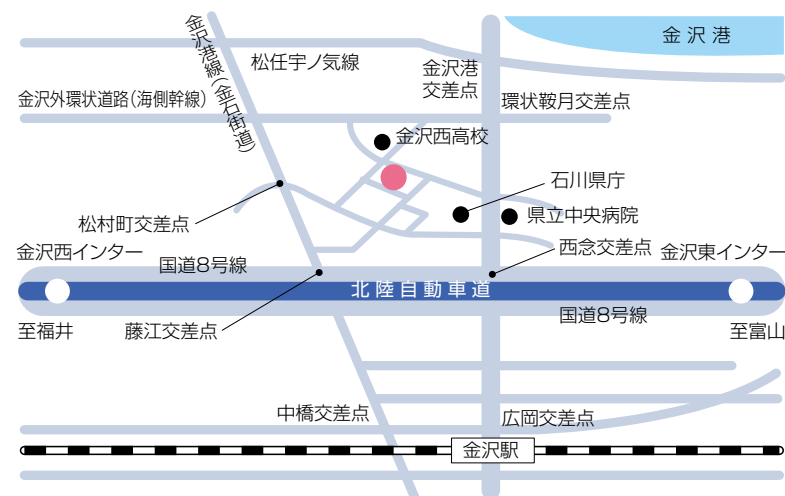
概要

【商談日】 8月25日[火]~27日[木]

【商談会場】 石川県地場産業振興センター

【エントリー締切】 5月21日[木]

新館1F コンベンションホール
(金沢市鞍月2-20)



参加資格

- 石川県内商工会議所・商工会会員
- 富山県内商工会議所・商工会会員
- 福井県内商工会議所・商工会会員
- 大阪・京都・神戸・大津商工会議所会員
- 北陸新幹線沿線都市
(糸魚川・上越・飯山・長野・上田・佐久・高崎・軽井沢町・安中市)の
商工会議所・商工会会員
- 宮城県・福島県内商工会議所会員

特徴

- **商談内容は何でもOK!**
「販路開拓」だけでなく、仕入れや外注先開拓、業務請負・連携、代理店契約など、商談内容は何でもOKです。
- **事前調整型の商談会**
エントリーしていただいた企業同士の“会いたい先”とその“受け入れ可否”を事前に調整します。双方が同意した場合に商談機会を提供する「事前調整型」の商談会です。
- **参加者の業種や事業規模は問いません**
- **参加費は無料**
- **希望する相手と効率よく商談可能**

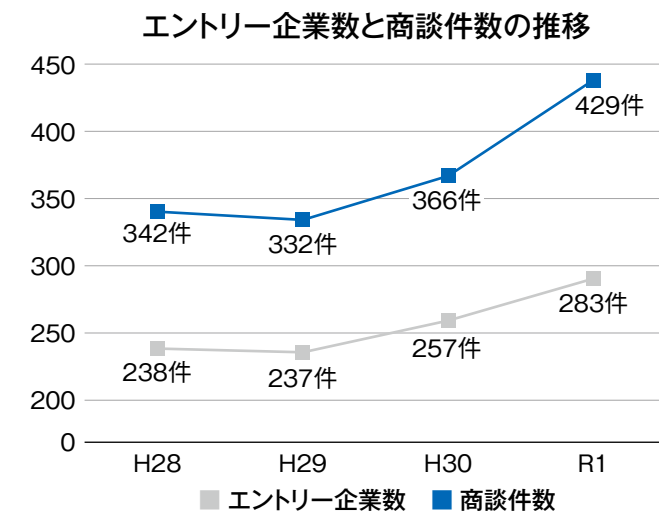
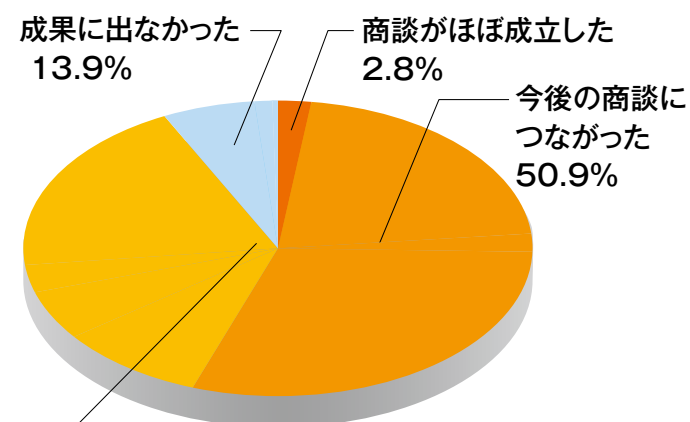
商談プレゼン力向上セミナー(8月開催予定)

商談会の開催前に販売促進に関するセミナーを開催します。プレゼン力を磨き上げてから、商談に臨みましょう!

商談会データ

283社がエントリー、 429商談がマッチング

「8割強の企業が有益と評価」



成果につながるかどうかかわからないが、有益だった 32.4%

参加者の声

株式会社 風味堂

営業一課課長 伊藤 紀彦さん

事前マッチングでムダのない商談ができました

当社は、山形県天童市にある食肉製品メーカーです。主力商品はサラミやドライソーセージで、中でも山形県産の黒毛和牛だけで作られたサラミが看板商品になります。

低価格のツマミ類が出回る中で、食肉製品は「ぜいたく品」とみられ、景気の影響を受けがちです。売上を伸ばすため、新規の販路開拓に力を注いでおり、当商談会は格好の機会でした。

新規開拓では、既存の間屋さんの販売ルートとかぶらず、できるだけ下流の小売店さんと直接取引することが目標です。過去の営業活動では、いったん商談が成立しても直接取引には至らなかったことがあり、今回の事前マッチングは、相手が特定されてムダのない商談ができました。

今回の商談結果には大いに満足していますが、今後はさらに商談機会が増えれば助かります。

株式会社 横山商会

エレクトロニクスソリューション部 中田 浩一さん 中西 陸さん

14社と商談し、販路開拓で手応えがありました

当社は今年、創業100年目を迎える「ものづくり商社」です。日立の総合特約店として、モーターやコンプレッサなどの産業用機器や電子関連部品を扱うほか、社内の開発部門と国内外のネットワークを活用して、電子機器カスタム製品の設計・開発、製造も手掛けています。

今は既存の販売ルートに頼るだけでは成長を続けるのが難しい時代になりました。新規の販路開拓は当社の重要課題です。

販路と仕入れ先の開拓に加え、人脈を広げることも目的に数年前から当商談会に参加しています。

今回は、当社が希望した4社と要望を受けた10社の計14社と商談し、いずれもいい機会を得られたと手応えを感じています。特に最大の目的だった新規の販路開拓で、好感触を得られました。

開催予定

ふくいビジネス商談会……2020年10月頃開催
とやまビジネスドラフト……2021年 3月頃開催

※エントリーの締切は開催約2カ月前です。