

**消費税の軽減税率導入・税率引上げを知恵と工夫で乗り切る為に
広告宣伝費0円で新規顧客獲得！
～ 誰でもできる、儲ける仕組み実践セミナー ～**

栃木県の小さな町で自動車钣金塗装業を営む谷田貝氏。

工場や工具類を一般客に貸し出し、客が自分で修理する「世界初のレンタルガレージサービス」を開発。また谷田貝氏が代表を務める、町の職人グループで立ち上げた「ものづくり工房アンテナショップ」の販路作戦も今までの例にない手法として注目され、NHK 教育テレビなどで紹介される。この例を基に、消費税率の引き上げにより買い控えを考える消費者へ、価格以外の価値をわかりやすく伝え、購買欲を喚起させる販促手法を伝授いたします。

■ セミナー内容 ■

1. 消費者心理を掴み新規客を集める方法
2. 増税時代に必要なのは「売る」前の「つながり」作り
3. 商品サービスの価値を正しく伝えお金をかけずに集客する方法
4. 売らずにお客に教える方法
5. お客を顧客にする方法

目からウロコの仕組みを包み隠さず公開

- 広告宣伝費0円で新規顧客を獲得!
- 客単価と再利用を向上させる、泥臭い実践法!
- 今のやり方を少し変えるだけ! 具体的事例!

◆ 日 時：平成29年9月20日（水）14：00～16：00

◆ 場 所：金沢商工会議所 2F「研修室1」

◆ 講 師：有限会社ジュントオル 代表取締役
ものづくり工房アンテナショップ 代表
(中小企業経営革新支援法承認企業)
谷田貝 孝一 氏



1957年生まれ。17歳で自動車钣金塗装業界へ。88年谷田貝自動車钣金塗装業開業。96年、世界初セルフ钣金塗装レンタルガレージを開店し注目される。現在、事業を行なうかたわら「ものづくり工房」代表として地域活性化に貢献するとともに、各地の小規模事業者の集客・販売促進の指導に活躍中。

◆ 定 員：50名（先着順）

◆ 受 講 料：無料

◆ 申込方法：下記「受講申込書」に必要事項を記入の上、FAX等でお申込ください。

◆ 問合せ先：金沢商工会議所 経営相談グループ 磯部（TEL：076-263-1161）

FAX：076-263-1158

※切り取らずにこのまま送信してください

【 広告宣伝費0円で新規顧客獲得！ 】 誰でもできる、儲ける仕組み実践セミナー（9月20日）受講申込書

事業所名		業 種	
郵便番号 所在地	〒 ー		
参加者氏名 (役職)		参加者氏名 (役職)	

※受講票は発行いたしません（定員超過等により、受講いただけない場合にご連絡いたします）。

※ご記入いただいた情報は、当所からの連絡・情報提供や参加者の実態調査に限り、利用することがあります。