

－売上を伸ばしたい方・新規顧客を集めたい方－

## 売れるチラシ・DMのつくり方！

商品やサービスの魅力を伝えるチラシ・DM。それらを作成することの意味はそれだけではありません。手づくりチラシやDMを作成することで、お店全体の業績向上につながる、そんな仕組みや方法を講師の現場経験からわかりやすくお伝え致します。商業・サービス業だけでなく様々な業種の方もチラシ・DMツールを通じた自社の商品PR方法についての考え方、取り組み方のヒントにしてください。是非皆様のご参加をお待ちしております。

### 【講師紹介】

おぐま のりゆき  
**小熊 憲之 氏**

おぐま式POP塾代表



現役靴販売店マネージャーで、売り場での体験を基に、常に現場目線で「小さなお店を明るく元気な繁盛店に！」を実践できるように、お店の悩みを解決するコンサルタントとして活動している。自身の経験に裏打ちされた効果的な販促手法の解説、事例なども加えた講座内容は各地で好評を得ている。

### 【講座内容】

- 注目されるコピーのつくり方
- ターゲット別のキーワード
- 欲しい！行きたい！！と思わせるには
- どんな商品をチラシに載せますか？
- 新しいマーケットをつくって売上向上 等

### 【開催要領】

- 開催日時 平成29年 9月15日(金)  
13:30～16:30
- 会場 金沢商工会議所 研修室1(2階)
- 受講料 当所会員 3,240円  
一般 5,400円  
(資料代・消費税込)

- 定員 50名(先着順)
- 問合せ先 経営相談グループ 近岡  
〒920-8639 金沢市尾山町9-13  
TEL 263-1161 FAX 263-1158
- ※申込書をFAXまたは郵送にてお申し込みください。
- ※受講料は前日までに銀行振込にて納入下さい。
- ※振込後の受講料は返却致しかねます。また振込手数料はご負担願います。
- ※地下に駐車場があります。(有料・台数に限りあり)
- ◎振込先 北國銀行本店(普) No. 313460

金沢商工会議所

☆☆☆「売れるチラシ・DMのつくり方」受講申込書☆☆☆

平成 29年 月 日 貴社は 会員・一般

会社住所	〒	受講者氏名	年令
会社名			
具体的な業種			
部署・担当者名			
TEL	- FAX -		

上記の通り( )名分、受講料( )円を銀行振込にて申込みます。

※ご記入情報は、当所からの連絡・情報提供や講座参加者の実態調査に限り、利用することがあります。