

経営計画≠売上計画であり、行き詰った現状は【成功仮説】で打破できる！

経営計画作成セミナー&個別相談会 参加者募集中！ 受講料無料！

小売業編 テーマ：売上を確実に伸ばすためには

- 開催日時 令和元年11月15日(金) 14:00~15:30 (個別相談は15:30~)
- 講師 石井伸たろう氏 (中小企業診断士、販売士1級、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 売上を確実に伸ばす①ポジショニング (立ち位置)、②USP (自分だけの専門性の提案)、③プロモーション (販促) の作り方

サービス業編 テーマ：新規顧客の獲得を目指すためには

- 開催日時 令和元年11月20日(水) 14:00~15:30 (個別相談は15:30~)
- 講師 荒木泰之氏 (中小企業診断士、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 ①経営戦略の中での広報の位置づけ、②多様化する顧客ニーズのとらえ方、③顧客に訴える自社PR、商品広告の仕方

経営革新全般編 テーマ：日々変化する経営環境へ対応するには

- 開催日時 令和元年12月2日(月) 14:00~15:30 (個別相談は15:30~)
- 講師 山岸康也氏 (中小企業診断士、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 ①経営革新 (新事業活動に取り組み、目標を設けて相当程度向上を図ること) の鍵は経営計画にあり、②経営環境が変わると経営計画でどのように対応したらよいか

無店舗販売関連編 (ネット販売等) テーマ：IT活用での重要経営戦略とは

- 開催日時 令和元年12月16日(月) 14:00~15:30 (個別相談は15:30~)
- 講師 遠田幹雄氏 (中小企業診断士、情報処理技術者、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 ①最近の無店舗販売 (インターネット販売等) の状況について、②無店舗販売だから大切な戦略とは、③無店舗販売 (インターネット販売等) の経営計画とは

- 会場 金沢商工会議所会館2階 研修室1or2(12/16のみ) (個別相談会：1階 相談室1)
住所：金沢市尾山町9-13 ※地下に有料駐車場があります (駐車場の割引はありません)
- 定員 セミナー：25名 個別相談会：5名 (ともに先着順)

FAX：076-263-1158 経営相談グループ行

受講申込書 希望コース名に○印を付けて下さい。《複数のコースを申込可能です》

【サービス業編()】【小売業編()】【経営革新全般編()】【無店舗販売関連編()】

事業所名	〒 - 住所		
売上高	千円		
従業員数	人	TEL -	FAX -
業種	業	携帯 -	個別相談の希望
参加者氏名	役職	希望する ・ 希望しない	
参加者氏名	役職		

※受講票は発行しません。定員超過等により受講頂けない場合にはご連絡を致します。

※申込書の情報は当所からの各種連絡、情報提供や参加者の実態調査、フォローアップに利用することがあります。

★お問い合わせ 経営相談グループ 担当：奥村・山 TEL：076-263-1161